



Introduzione al software libero

Giulio Concas
DIEE – Università di Cagliari
Gulch – Gruppo Utenti Linux Cagliari h...
FlossLab – SpinOff Università di Cagliari
concas@diee.unica.it





Cosa è il SW Libero

Il SW libero è un'occasione per tutti, infatti SW libero significa:

- **Libertà di eseguire il programma**, per qualsiasi scopo (libertà 0).
- **Libertà di studiare come funziona il programma e adattarlo alle proprie necessità** (libertà 1). L'accesso al codice sorgente ne è un prerequisito.
- **Libertà di ridistribuire copie** in modo da aiutare il prossimo (libertà 2).
- **Libertà di migliorare il programma** e distribuirne pubblicamente i miglioramenti, in modo tale che tutta la comunità ne tragga beneficio (libertà 3). L'accesso al codice sorgente ne è un prerequisito.”

*Libero e non Gratis, infatti si usa anche la definizione **FLOSS**
Free/Libre Open Source Software*

Open Source: opportunità per fornitori e clienti





SW Libero e non solo Gratis



Open Source: opportunità per fornitori e clienti





Perchè SW Libero

Il Software Libero è stato visto per tanti anni come un nemico giurato delle aziende IT, infatti esse avevano ormai **basato il proprio Business sulla vendita delle licenze, sui contratti di manutenzione e sulla conservazione del cliente.**

Open Source: opportunità per fornitori e clienti





Vantaggi SW Libero

- E' SW di ottima qualità
- Ha moltissime installazioni/utenti
- Si ha un ottimo supporto dalla comunità di utenti/sviluppatori
- E' aderente a moltissimi standard

Vantaggi per utente

- Contenimento dei prezzi
- Trasparenza e sicurezza
- Non dipendenza da un unico fornitore
- Elevata riusabilità
- Accessibilità per le piccole realtà di sviluppo

Open Source: opportunità per fornitori e clienti





Lesson Learned???

Internet è basata su Open Standard
Esempi di Open Standard: TCP/IP, FTP, HTTP, WWW...

Si tratta di Standard di cui qualcuno dà la descrizione e chiunque voglia implementarli può farlo senza dover riconoscere diritti a terzi

Conseguenze dell'uso di Open Standard su Internet

- Chiunque può implementare nuovi prodotti per Internet
 - Nuove aziende e nuovi prodotti
 - Concorrenza “globalizzata”
 - I migliori vengono premiati dal “mercato”

Open Source: opportunità per fornitori e clienti





Perchè SW Libero per gli utenti

Imparare ad usare un SW Libero significa avere poi la possibilità di usarlo secondo il principio della **condivisione della conoscenza!!!**

Troviamo professionisti che sanno usare un SW molto professionale e poi portare questa conoscenza nel mondo del lavoro!!!

La competizione è sulla qualità di quello che si offre non su un meccanismo di Lock-In

NB: questi concetti sono validi sia per ogni tipo Software Open Source!!!!

Open Source: opportunità per fornitori e clienti





Leggende su SW Libero Fatto da dilettanti

Le aziende di SW proprietario hanno cercato di screditarlo in tutte le maniere, facendo **credere che fosse SW fatto da dilettanti e non da professionisti seri, che quindi funzionasse peggio, etc...**

Nel corso degli anni questi miti sono stati smentiti dal mercato, chi provava soluzioni Open Source si rendeva conto che si trattava di SW di altissima qualità, ormai anche gli studiosi dell'Ingegneria del Software lo indicavano come esempio di qualità, rimanevano i problemi relativi ai meccanismi di funzionamento di questo mercato e delle garanzie che questo SW poteva dare.





Leggende su SW Libero Nessuno da garanzie

In realtà quasi nessuna licenza SW prevede garanzie precise, si pensi a quante volte vanno in crash i programmi che usiamo tutti i giorni, magari facendoci perdere ore di lavoro, ma anche nel caso fossero licenze pagate a caro prezzo non esisteva nessuno che ne rispondesse.

Il concetto di fondo era che ci troviamo davanti ad un modello assolutamente nuovo che dobbiamo considerare con un concetto diverso, il punto è che il produttore del SW non è più un'azienda, ma una comunità di sviluppatori.

Open Source: opportunità per fornitori e clienti





Meccanismi di Lock-In del SW Proprietario

- Un sistema sviluppato da una azienda poteva essere modificato solo da questa stessa
- Il sistema non usava standard aperti e/o lavorava meglio con applicativi dello stesso produttore
- Il sistema richiedeva grandi investimenti economici ed in competenze per cui cambiarlo era molto costoso
- Un Software era dato in concessione esclusiva ad un fornitore che era l'unico che poteva venderlo e fornirlo in un determinato territorio
- Era difficile trasferire i dati ad un altro sistema





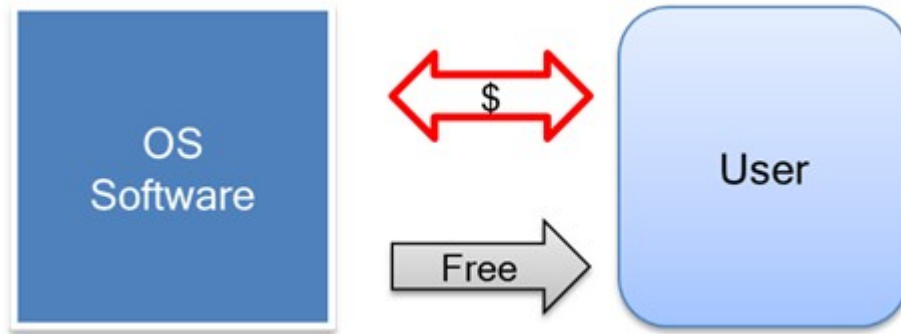
	Prodotti Proprietari	Open Source	Open Source Aziendale
Produttore del SW	Azienda	Comunità	Azienda
Fornitore Servizi	Azienda	Comunità od Altri	Azienda, Comunità ed Altri
Evoluzione del Prodotto	Strategie di mercato	Scelte Comunità	Strategia e Comunità
Sviluppatori	Numero limitato di dipendenti	Numero vario di contributori	Dipendenti azienda e contributori
Utenti	Non organizzati serviti da Azienda	Organizzati da Community	Serviti da azienda e community

Open Source: opportunità per fornitori e clienti

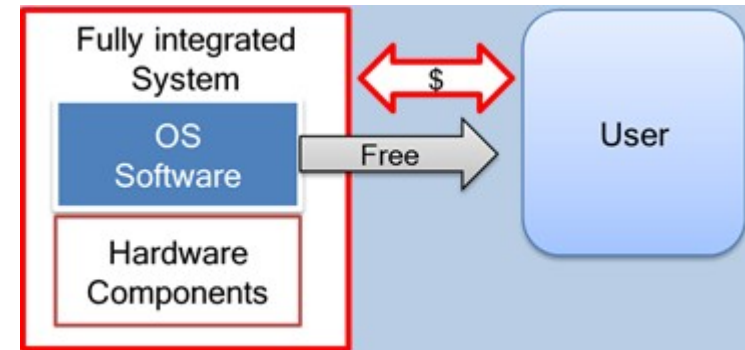




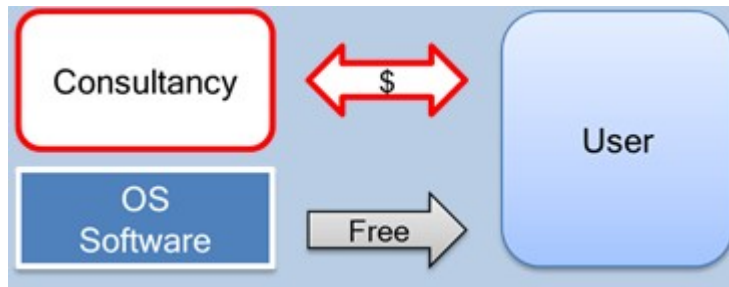
Dual Licensing



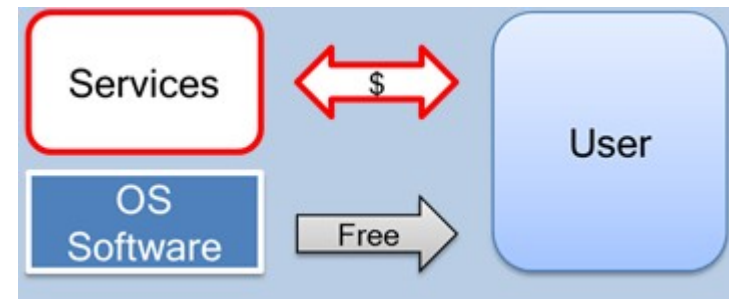
Offerta integrata



Consulenza



Servizi

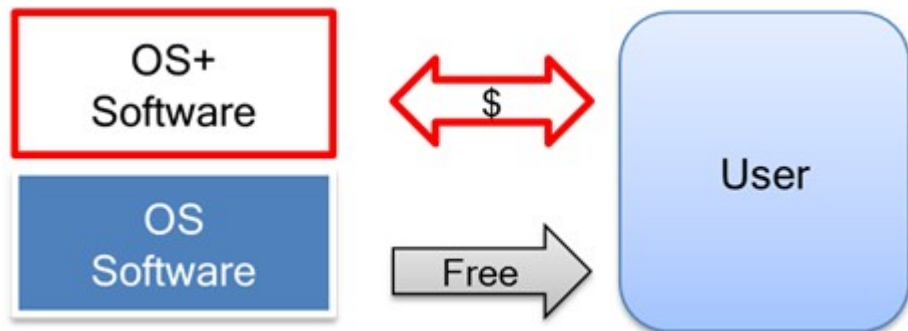


Open Source: opportunità per fornitori e clienti

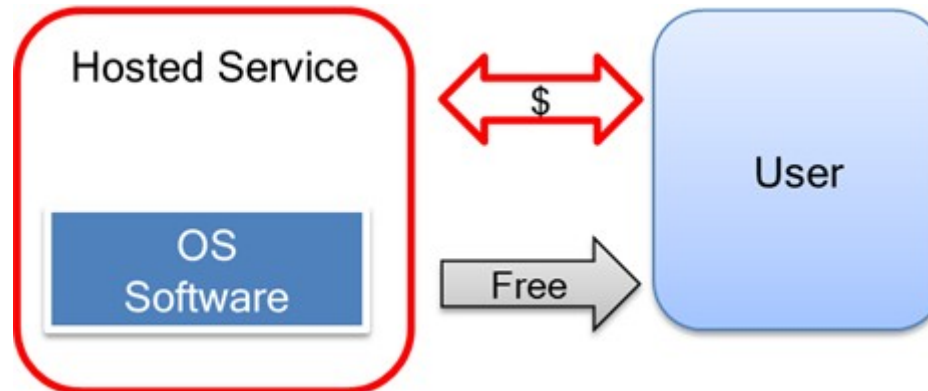




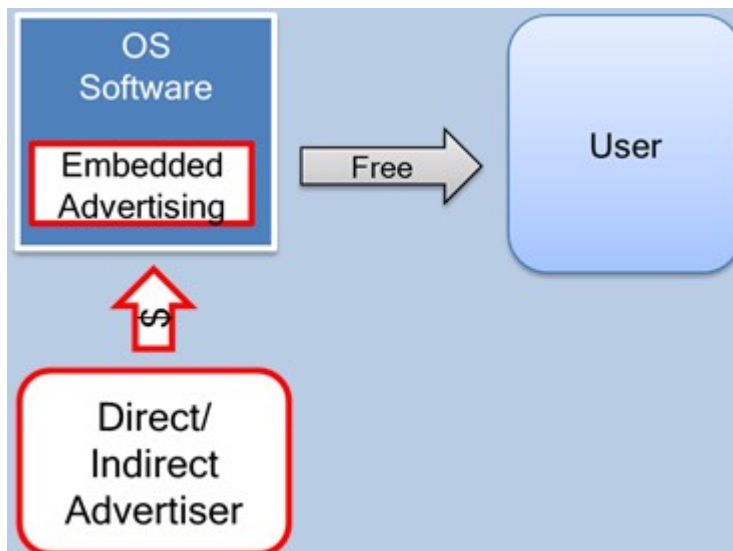
Versioni Plus a pagamento



Hosting di applicazioni



Con Pubblicità



Open Source: opportunità per fornitori e clienti





Software affidabile – La Maturità

La maturità di un prodotto è la chiave per capire il grado di soddisfazione del prodotto stesso.

Un prodotto software può essere considerato maturo quando possiede le caratteristiche di completezza, elevata qualità, longevità, aggiornabilità e robustezza ed è supportato da un team di sviluppo attento alle funzionalità del prodotto e ad una rigorosa attività di rilascio.

.





I Valori delle aziende Open Source

Le persone (clienti e aziende) al centro del modello

Esaltare la creatività delle persone in azienda

Non si vendono prodotti, ma competenze

Il valore sta nel know-how delle persone

Condividere l'esperienza, la conoscenza e le competenze con i clienti e con la community

Open Source: opportunità per fornitori e clienti





Competitività delle aziende

Essere nelle stesse condizioni delle multinazionali:

Infrastruttura tecnologica avanzata a disposizione

Strumenti di sviluppo avanzatissimi

Soluzioni di System Integration basate su componenti Open Source

Competenze reperibili sul mercato

Sviluppare soluzioni basate su applicazioni Open Source

Open Source: opportunità per fornitori e clienti





Soluzioni SW Libero

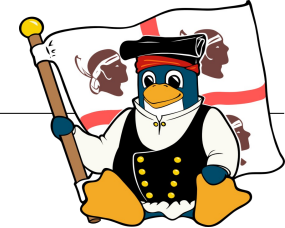
Il FLOSS rappresenta una alternativa concreta al software proprietario

Molte aree applicative (es. Server e Middleware) sono coperte da prodotti FLOSS ormai leader sul mercato

In altre aree applicative (es. Desktop e Office Automation) esistono prodotti FLOSS molto validi che si stanno ponendo sul mercato come alternativa concreta rispetto ai relativi prodotti proprietari

Open Source: opportunità per fornitori e clienti





Conclusioni

**USATELO E VI CONVINCERETE DI
QUANTO VI CONVIENE USARLO**
domande???


concas@diee.unica.it

Open Source: opportunità per fornitori e clienti





Questo lavoro è rilasciato dall'Autore secondo i termini della licenza Creative Commons Attribution–NonCommercial–Share Alike 2.5.






Attribution-NonCommercial-ShareAlike 2.5

You are free:


- **to Share** -- to copy, distribute, display, and perform the work
- **to Remix** -- to make derivative works

Under the following conditions:

-  **Attribution.** You must attribute the work in the manner specified by the author or licensor.
-  **Noncommercial.** You may not use this work for commercial purposes.
-  **Share Alike.** If you alter, transform, or build upon this work, you may distribute the resulting work only under a license identical to this one.

- For any reuse or distribution, you must make clear to others the license terms of this work.
- Any of these conditions can be waived if you get permission from the copyright holder.

Your fair use and other rights are in no way affected by the above.
This is a human-readable summary of the [Legal Code](#) (the full license).






Attribuzione - Non commerciale - Condividi allo stesso modo 2.5

Tu sei libero:

- di riprodurre, distribuire, comunicare al pubblico, esporre in pubblico, rappresentare, eseguire e recitare quest'opera
- di modificare quest'opera

Alle seguenti condizioni:

-  **Attribuzione.** Devi attribuire la paternità dell'opera nei modi indicati dall'autore o da chi ti ha dato l'opera in licenza.
-  **Non commerciale.** Non puoi usare quest'opera per fini commerciali.
-  **Condividi allo stesso modo.** Se alteri o trasformi quest'opera, o se la usi per crearne un'altra, puoi distribuire l'opera risultante solo con una licenza identica a questa.

- Ogni volta che usi o distribuisi quest'opera, devi farlo secondo i termini di questa licenza, che va comunicata con chiarezza.
- In ogni caso, puoi concordare col titolare dei diritti d'autore utilizzi di quest'opera non consentiti da questa licenza.

Le utilizzazioni consentite dalla legge sul diritto d'autore e gli altri diritti non sono in alcun modo limitati da quanto sopra.
Questo è un riassunto in linguaggio accessibile a tutti del Codice Legale (la licenza integrale).

Open Source: opportunità per fornitori e clienti

